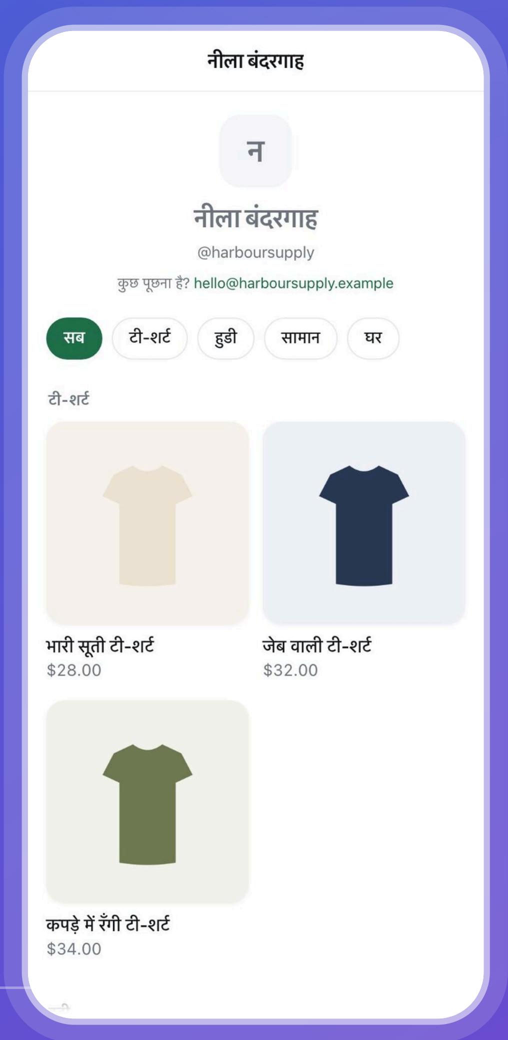
अपनी दुकान कैसे खोलें।

टेलीग्राम के अंदर आपकी अपनी दुकान। जो बेचते हैं वो रखिए, एक लिंक बाँटिए, और पैसा सीधे आपके अपने वॉलेट में आए।

न कोई वेबसाइट बनानी है। न दुकान का कोई सॉफ़्टवेयर लगाना है। कोड एक लाइन भी नहीं।



truetransfer.is/hi/टेलीग्राम-में-दुकान-खोलें

टेलीग्राम: **@Truetransfer_bot**

© 2026 TrueTransfer. सर्वाधिकार सुरक्षित।

· शुरू करने से पहले

तीन चीज़ें, और दो तो आपके पास पहले से हैं।

- **टेलीग्राम**, उसी फ़ोन पर जो आप रोज़ चलाते हैं।
- **बेचने को कुछ**, और उसकी एक तस्वीर। फ़ोन से खींची तस्वीर भी चल जाती है।
- **एक वॉलेट पता** — जहाँ आप पैसा चाहते हैं। अभी नहीं है तो कोई भी वॉलेट ऐप एक मिनट में दे देगा, और इसे बाद में भी भर सकते हैं।

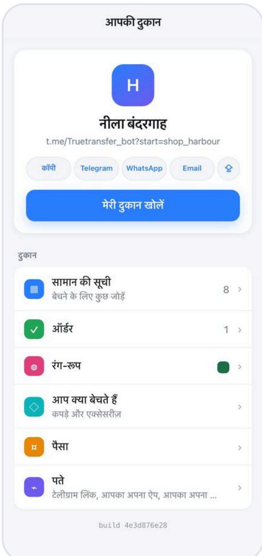
> आपसे पासपोर्ट, सेल्फ़ी या पते का सबूत नहीं माँगा जाएगा। हम काग़ज़ात इकट्ठे नहीं करते।

1 अपनी दुकान खोलिए

टेलीग्राम खोलिए और **@Truetransfer_bot** ढूँढिए। उसे बस एक शब्द भेजिए:

`/shop`

वो एक बटन के साथ जवाब देता है। उसे दबाइए, और टेलीग्राम के अंदर ही आपकी दुकान का पैनल खुल जाता है। आगे सब कुछ वहीं से होगा — कुछ डाउनलोड नहीं करना और कोई पासवर्ड नहीं गढ़ना, क्योंकि टेलीग्राम पहले से जानता है कि आप कौन हैं।



आपकी दुकान का पैनल: छह चीज़ें, कुछ भी छिपा नहीं।

2 दुकान का नाम चुनिए

पते दबाइए। छोटा-सा नाम लीजिए — अक्षर और अंक, बीच में जगह नहीं। वही नाम आपका लिंक बन जाता है, और उसी से लोग आप तक पहुँचते हैं।

आप तक पहुँचने के तीन रास्ते मिलते हैं, और तीनों काम में लाए जा सकते हैं:

- एक **टेलीग्राम लिंक**, जिसे कहीं भी चिपकाया जा सकता है।
- **आपका अपना टेलीग्राम ऐप**, अगर पहले से है।
- **आपका अपना वेब पता**, अगर आपके पास डोमेन है। तब ग्राहक हमारा पता देखता ही नहीं।

3 बताइए आप क्या बेचते हैं

आपका काम क्या है दबाइए और सबसे नज़दीक का ब्योरा चुनिए। कोई ठीक न बैठे तो अपने शब्दों में लिख दीजिए।

इसमें दस सेकंड लगते हैं और इसे छोड़ा नहीं जा सकता — इसके बिना दुकान खुलती ही नहीं। कुछ चीज़ों की छोटी-सी सूची है जिन्हें बेचने में हम मदद नहीं कर सकते; वो यहीं मना हो जाती हैं, न कि आपकी सारी मेहनत के बाद।

4 पहला सामान रखिए

आप क्या बेचते हैं दबाइए, फिर **सामान जोड़ें**। नाम और दाम चाहिए। बाक़ी सब आपकी मर्ज़ी।

विकल्प, जैसे साइज़ और रंग

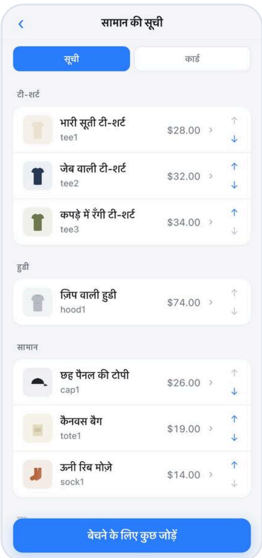
एक ही पंक्ति में लिखिए, जैसे बोलते हैं:

```
साइज़: S, M, L, XL +2
```

इससे चार साइज़ बनते हैं, और XL दो ज़्यादा का। रंग चाहिए तो दूसरी पंक्ति जोड़ दीजिए। ख़रीदने से पहले ग्राहक को हर पंक्ति में से एक चुनना ही पड़ेगा।

शेल्फ़

हर सामान को एक शेल्फ़ दीजिए — *टी-शर्ट*, *एक्सेसरीज़*, जो भी आप कहते हों — और दुकान अपने आप सज जाती है। सामान को खींचकर अपनी पसंद के क्रम में लगाइए।



आपका सामान, शेल्फ़ में।

एक सामान, जिसे बदला जा रहा है।

5 तस्वीरें जोड़िए

हर सामान पर आठ तक। पहली वही होती है जो दुकान में दिखती है।

सबसे आसान तरीक़ा यह है कि तस्वीर बॉट को चैट में भेज दीजिए — एडिटर में **बॉट में तस्वीर भेजें** दबाइए, और उसके बाद जो पहली तस्वीर भेजेंगे वो उसी सामान पर लग जाएगी। चाहें तो फ़ोन से हमेशा की तरह भी चुन सकते हैं।

JPEG, PNG या WebP, हर एक 5 MB तक।

6 बताइए पैसा कहाँ जाए

पैसा दबाइए, फिर *पैसा कहाँ जाता है* के नीचे अपने वॉलेट का पता चिपकाइए।

ऐप टाइप करते-करते उस पते को नेटवर्क से मिलाकर देखता है और सहेजने से पहले आपको वापस पढ़कर सुनाता है, क्योंकि यही एक जगह है जहाँ टाइप की ग़लती सचमुच पैसे ले जाती है। **जब तक यह नहीं भरा, कुछ भी बिक नहीं सकता।**

> भुगतान आपके ग्राहक से सीधे उसी पते पर जाता है। बीच में हमारे किसी खाते में नहीं रुकता, क्योंकि हमारा ऐसा कोई खाता है ही नहीं।

मुद्रा

जिस मुद्रा में दाम रखते हैं वो चुनिए — कुल 42, और हर एक उसी तरह लिखी है जैसे उसका अपना देश लिखता है। दुकान में पहले से रखा सामान उसी मुद्रा में रहता है जिसमें जोड़ा गया था।

आपका अपना मुनाफ़ा

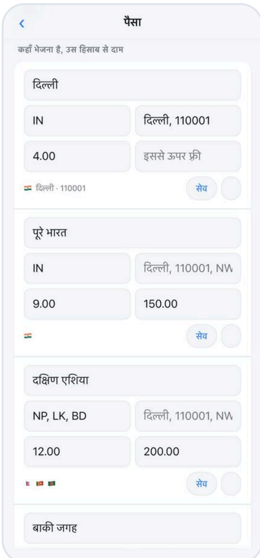
हर दाम पर एक प्रतिशत जोड़ना चाहें तो यहीं तय कीजिए। फिर जो शेल्फ़ पर लिखा है, वही आपके पास बचता है।

7 डिलीवरी का दाम तय कीजिए

पैसा में ही नीचे। चाहें तो सबसे एक ही रक़म लीजिए, या हर उस जगह का अलग दाम रखिए जहाँ आप भेजते हैं। जो सबसे क़रीब बैठे वही लगता है, ताकि गली वाले को उतना न देना पड़े जितना दुनिया के दूसरे छोर वाले को।

श्रेणी	किसे कवर करती है	आप लेते हैं
दिल्ली	शहर, या एक पिन कोड	**₹60**
भारत	पूरा देश	**₹120**
नेपाल	पूरा देश	**₹700**
बाक़ी सब जगह	जो सूची में नहीं है	**₹1,800**

एक रक़म से ऊपर डिलीवरी मुफ़्त भी कर सकते हैं। अगर किसी पते पर कोई श्रेणी नहीं बैठती, तो दुकान ख़रीदार को साफ़ बता देती है कि आप वहाँ नहीं भेजते — चुपचाप बिना दाम लिए भेजने का वादा नहीं करती।



डिलीवरी के जितने दाम चाहिए, उतने।

8 तय कीजिए ख़रीदार से क्या पूछना है

पैसा के नीचे एक चुनिए:

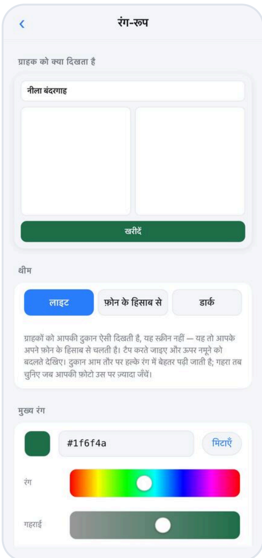
- **कुछ नहीं** — उस चीज़ के लिए जिसे भेजना ही नहीं है।
- **उस तक पहुँचने का ज़रिया** — एक पंक्ति, मर्ज़ी से।
- **नाम, फ़ोन और पता** — हर उस चीज़ के लिए जो आप भेजते हैं। सब भरे बिना वो भुगतान नहीं कर पाएगा।

आख़िरी वाले में ख़रीदार सूची से अपना देश चुनता है, और फ़ोन का कोड तथा डिलीवरी का दाम अपने आप उसी से बन जाते हैं।

9 इसे अपने जैसा बनाइए

रंग-रूप दबाइए। बटनों के लिए कोई भी रंग चुनिए, अपना लोगो लगाइए, और चाहें तो पूरी दुकान के पीछे एक तस्वीर भी रख दीजिए। हल्का या गहरा चुनिए, या इसे ग्राहक के अपने फ़ोन के हिसाब से चलने दीजिए।

ऊपर लाइव झलक चलती रहती है, इसलिए आपको ठीक वही दिखता है जो ग्राहक को दिखेगा।

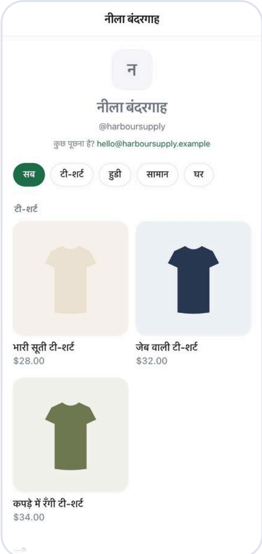


आपकी दुकान की लाइव झलक।

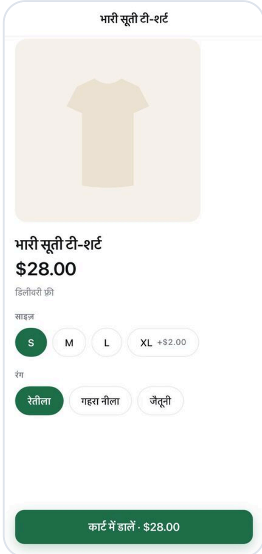
10 अपना लिंक बाँटिए

पहली स्क्रीन पर लौटिए। आपका लिंक सबसे ऊपर है, साथ में बटन — उसे कॉपी कीजिए या सीधे टेलीग्राम, व्हाट्सऐप या ईमेल पर भेज दीजिए।

इसे अपने चैनल में, ग्रुप में, प्रोफ़ाइल में, किसी संदेश में, पोस्टर पर, विज़िटिंग कार्ड पर रखिए। हर सामान का अपना एक लिंक भी होता है, अगर आप किसी को एक ही चीज़ दिखाना चाहें।



आपकी दुकान, जैसी ग्राहक को दिखती है।

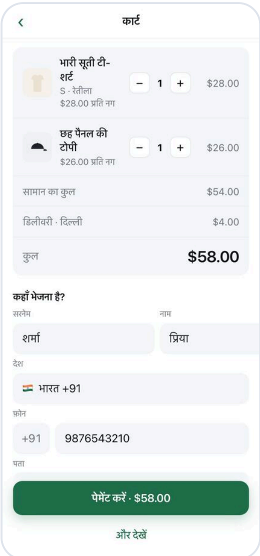


एक सामान, अपने विकल्पों के साथ।

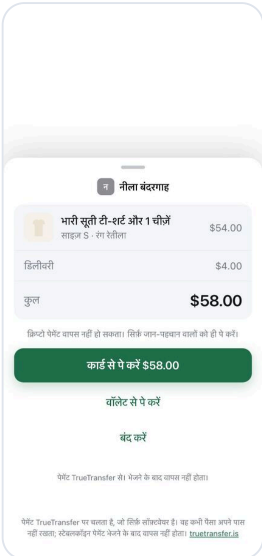
आपका ग्राहक क्या करता है

जानना ज़रूरी है, क्योंकि आप उससे यही करने को कह रहे हैं।

- वो आपका लिंक खोलता है। टेलीग्राम के अंदर भी चलता है और किसी भी ब्राउज़र में भी।
- जो चाहिए वो कार्ट में डालता है और गिनती बदलता है।
- कार्ट में कितना भी सामान हो, पता वो एक ही बार भरता है।
- **भुगतान** दबाता है। नीचे से भुगतान की शीट ऊपर आती है — आपकी दुकान का नाम, उसने क्या ख़रीदा, डिलीवरी और कुल जोड़।
- वो कार्ड से चुकाता है, या वॉलेट से: अपने वॉलेट ऐप पर दबाता है, या स्क्रीन पर बने चौकोर को स्कैन करता है।



कार्ट, जिसमें डिलीवरी पहले से जुड़ चुकी है।



भुगतान की जगह।

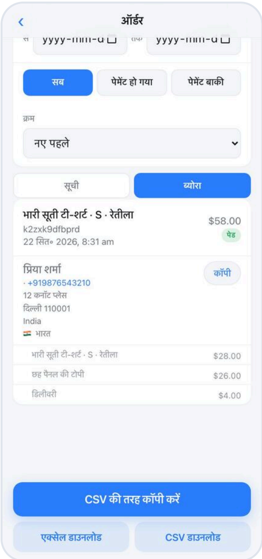
वॉलेट से भुगतान।

11 जब कोई ऑर्डर आता है

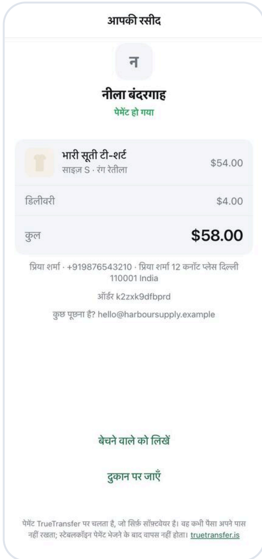
भुगतान होते ही आपको टेलीग्राम पर संदेश मिलता है — क्या ख़रीदा गया, किसके लिए, उसका फ़ोन और पता।

पैनल में **ऑर्डर** दबाइए तो वही सब ऐसे सजा मिलता है जैसे आप पार्सल पर लिखते हैं, और एक बटन पूरा पता कॉपी कर देता है। नाम, सड़क, पिन कोड, फ़ोन या ऑर्डर नंबर से ढूँढिए। जब चाहें सब कुछ स्प्रेडशीट में निकाल लीजिए।

ऑर्डर को **भेजा गया**, फिर **पूरा हुआ** लगाइए। पूरा होते ही ग्राहक का नाम, फ़ोन और पता मिटा दिए जाते हैं। हम यह रखते हैं कि क्या बिका और कितने का; वो कहाँ रहता है, यह नहीं रखते।



एक ऑर्डर, उसमें वो सब जो पहुँचाने वाले को चाहिए।



वो रसीद जो आपके ग्राहक के पास रहती है।

· ख़र्च कितना है

किसका	कितना
दुकान खोलना, सामान लगाना और उसे खुला रखना	**कुछ नहीं**
आपकी दुकान से हुई हर बिक्री पर हमारा हिस्सा	**1.5%**
आपके दाम को उसमें बदलना जिससे ग्राहक चुकाता है	**0.5%**
महीने की फ़ीस	**कोई नहीं**

आपका ग्राहक एक ही जोड़ देखता है और ठीक उतना ही चुकाता है। हमारा हिस्सा उसी बिक्री के भीतर से निकलता है, ऊपर से जोड़ा नहीं जाता।

यह हिस्सा समझ लेना अच्छा है

जब कोई आपको पैसा देता है, तो वो उसके पास से सीधे **आपके** वॉलेट में जाता है। रास्ते में TrueTransfer के किसी खाते से होकर नहीं गुज़रता, क्योंकि ऐसा कोई खाता है ही नहीं। हम उसे न रोक सकते हैं, न ख़र्च कर सकते हैं, न खो सकते हैं।

इसका दूसरा पहलू: भेजा हुआ भुगतान वापस नहीं लिया जा सकता। पर इसी वजह से कोई आपके वॉलेट से भी पैसा वापस नहीं खींच सकता।

ग्राहक डिजिटल डॉलर से चुकाते हैं — USDC या USDT — जिनमें से हर एक लगभग एक अमेरिकी डॉलर का होता है। इसीलिए आप दाम अपनी मुद्रा में रख सकते हैं और फिर भी ऐसा कुछ पाते हैं जो रातोंरात ऊपर-नीचे नहीं होता।

कहीं अटक जाएँ तो

@Truetransfer_bot को संदेश भेजिए, उसे इंसान पढ़ता है, अक्सर उसी दिन। या **truetransfer.is** पर संपर्क फ़ॉर्म भरिए।

हम आपसे कभी आपका रिकवरी वाक्य, आपकी निजी चाबी, या पैसा छुड़ाने के लिए कोई भुगतान नहीं माँगेंगे। अगर कोई हमारा नाम लेकर यह माँगे, तो वो हम नहीं हैं।

TrueTransfer Shops

अपनी दुकान खोलिए।

टेलीग्राम खोलिए, **@Truetransfer_bot** ढूँढिए, और उसे **/shop** भेजिए। पूरी शुरुआत बस इतनी है।

इस गाइड की हर बात उसी फ़ोन पर होती है जो आपके हाथ में है।

© 2026 TrueTransfer. सर्वाधिकार सुरक्षित।
TrueTransfer Shops, TrueTransfer और TrueTransfer का चिह्न TrueTransfer के ट्रेडमार्क हैं। टेलीग्राम, Telegram FZ-LLC का ट्रेडमार्क है, जो न TrueTransfer का समर्थन करती है और न उससे जुड़ी है।

यह गाइड सिर्फ़ जानकारी के लिए है। यह वित्तीय, क़ानूनी या कर संबंधी सलाह नहीं है, और इसमें कुछ भी कोई प्रस्ताव या किसी नतीजे का वादा नहीं है। TrueTransfer एक सॉफ़्टवेयर है: यह आपका पैसा कभी न रखता है, न उस पर नियंत्रण करता है, न उसे अमानत में लेता है, और भेजा हुआ भुगतान वापस नहीं हो सकता। यहाँ लिखे दाम, फ़ीस और सुविधाएँ छपाई के समय सही थीं और बदल सकती हैं।

तस्वीरों में एक कल्पित दुकान और कल्पित सामान है। न यह असली दुकानदार है, न असली ऑर्डर।

आप इस गाइड को बिना बदले छाप और बाँट सकते हैं। कृपया इसे बदलिए मत और अपना बताकर मत दीजिए।